



►► SGM espera incrementar la producción en 35% en sus principales negocios. FOTO: BLOOMBERG

SQM realizará inversiones históricas en próximos cuatro años para elevar producción

► Destinarán entre US\$ 1.000 y US\$ 1.500 millones en incrementar la capacidad de sus negocios de fertilizantes, yodo y litio.

► Este año prevé ventas récord por US\$ 2 mil millones. Se beneficiarán del alza mundial de los precios de alimentos y del terremoto de Japón.

A. Astudillo/C. Viancos

Un plan de inversión histórico concretará la mayor minera no metálica del país, SQM. La firma, ligada al empresario Julio Ponce y a la canadiense PCS, invertirá entre US\$ 1.000 y US\$ 1.500 millones en los próximos cuatro años. Subirán en 35% la capacidad de producción y potenciarán sus negocios de fertilizantes, yodo y litio. Todo, con la finalidad de enfrentar el crecimiento que tendrá la demanda de sus principales productos.

Patricio Contesse, gerente general de SQM, explica que invertirán unos US\$ 500 millones en 2011, mientras que para 2012 se sumarán otros US\$ 250 millones. Aún no tienen definido los recursos para 2012 y 2013.

"Este es el mayor plan de inversiones que se ha hecho en la historia de SQM", dice.

La firma incrementará su producción de cloruro de potasio desde los actuales 1,7 millón de toneladas hasta, por lo menos, 2 millones al 2014. En nitrato de potasio, la producción llegará a 1,2 millón de toneladas a la misma fecha, mientras que en el yodo -utilizado principalmente en la industria tecnológica, alimenticia y médica- las expectativas son alcanzar las 14 mil toneladas.

Contesse indica que, en lí-

nea con el plan de crecimiento, SQM alcanzará ventas históricas en 2011 por US\$ 2.000 millones en ventas, producto de lo cual las utilidades superarán los US\$ 382,1 millones obtenidos en 2010. "Creemos que este año las utilidades van a ser significativamente más altas que las del año pasado", dice.

El boom de los alimentos

En esto favorecerá el escenario de recuperación en los volúmenes del mercado de fertilizantes, su principal área de negocios. Tras la crisis de 2008 y 2009, se observa un incremento a nivel mundial de los precios de los alimentos que impulsa las ventas de fertilizantes.

Contesse afirma que los agricultores están muy interesados en elevar los rendimientos de las hectáreas plantadas para aprovechar el boom de precios. Esto motiva un mayor uso de fertilizantes. "Este año, los volúmenes están creciendo de manera importante y también los precios. Estamos subiendo las ventas en cloruro de potasio en unas 200 mil toneladas frente a 2010 -para llegar a 1,6 millón de toneladas. En nitrato de potasio, entre 70 mil y 100 mil toneladas más y los precios han subido alrededor de US\$ 50 a US\$ 60 por tonelada. Vamos a tener cifras récord en

nitrato, sulfuro y cloruro", señala.

Otro negocio que tendrá un inesperado crecimiento es el yodo. El terremoto en Japón -país que es uno de los mayores productores del mundo- dejó en mal pie a su industria, abriendo espacio para que actores como SQM cubran una parte del mercado. Además, el uso para combatir posibles efectos de la radiactividad elevó la demanda. Contesse dice que esto agrega unas mil toneladas adicionales a las estimaciones primarias. Así, puntualiza, las ventas de este negocio superarán los US\$ 360 millones.

En el caso del litio las ventas llegarían a US\$ 170 millones en 2011, alcanzando un récord, aunque con niveles de precios más bajos que en periodos anteriores.

Contesse señala que la posición de Chile en este mercado es privilegiada, pero su futuro se ve con restricciones, por la ley que lo deja como recurso "estratégico".

"Hay 1.500 años de reservas de litio en el mundo, por lo tanto sobra. El único país del mundo que tiene el litio como estratégico es Chile, poniendo limitaciones al mejor yacimiento del mundo que es el salar de Atacama. Si no estuviera esta limitación legal, podríamos ser dueños de 2/3 del mercado mundial", dice. ●

EL MITO DEL LITIO



"El litio es un súper mito. En el mundo hay reservas para 1.500 años más".

Patricio Contesse
Gerente general

EXPECTATIVAS 2011

Fertilizantes

Las ventas de cloruro de potasio alcanzarían a 1,6 millón de toneladas. El nitrato de potasio mostraría un incremento de entre 70 mil y 100 mil ton.

Yodo

Este año, SQM pretende incrementar sus ventas de yodo hasta los US\$ 360 millones, unas 12.000 toneladas, frente a las 10.800 toneladas de 2010.

Litio

Las reservas de litio de SQM alcanzan a los 50 millones de toneladas. La demanda mundial es de 100 mil toneladas al año, con ventas totales por unos US\$ 500 millones.